

Die DELA, Marktführer für Risikolebensversicherungen in den Niederlanden und Belgien, mit 1.900 Mitarbeitern und 3,7 Millionen Kunden, ist Spezialist für die Absicherung des Todesfalls und den Schutz der Familie. Die DELA wird mit ihrem Angebot vom Standort Düsseldorf aus jetzt auch in Deutschland starten.

Für unser Team suchen wir engagierte Kollegen und Kolleginnen zum nächstmöglichen Termin, als:

Key Account Manager m/w

Sie sind Gesicht und Stimme zu unseren Vertriebspartnern. Als Service-Dienstleister der Vertriebe sind Sie als Umsetzer und Steuermann aller Aktivitäten für den Auf- und Ausbau der Geschäftsaktivitäten am deutschen Markt verantwortlich.

Das ist die Aufgabe:

- Realisierung der DELA Verkaufsziele
- Anbindung neuer und produktiver Vertriebspartner
- Betreuung und Pflege bestehender Geschäftsverbindungen mit vertriebs- und serviceorientierten Zielen
- Organisation und Durchführung von Schulungsmaßnahmen
- Laufende Kontrolle der Qualität des Geschäfts der Vertriebspartner und der Produktionsentwicklung

Das erwarten wir von Ihnen:

- Kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Vertriebs Erfahrung in der Steuerung unabhängiger Vertriebspartner in der Versicherungswirtschaft
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Das zeichnet Sie zudem aus:

- Überdurchschnittliche Einsatzbereitschaft, Belastbarkeit und Zuverlässigkeit
- Hohes Maß an Flexibilität, Motivation und Engagement
- Selbständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Präsentations- und Verhandlungssicherheit
- Hohe Kommunikationsfähigkeit und rhetorisches Geschick
- Lösungsorientiertes Denken und Handeln
- Spaß am Umgang mit Menschen und sicheres, verbindliches Auftreten

Über die DELA:

Seit über 80 Jahren ist die DELA für ihre Mitglieder und deren Familien ein Partner, der sich darauf spezialisiert hat, den Todesfall abzusichern. Das Besondere: Unter dem Leitspruch „Einer trage die Last des Anderen“ bieten wir weit mehr als nur den finanziellen Schutz der Versicherung, indem wir den Hinterbliebenen mit Rat und Tat zur Seite stehen – mit organisatorischen Hilfestellungen, professioneller Unterstützung für die Trauernden und vielem mehr.

So kommen wir in Kontakt:

Sie möchten Teil dieses tollen Teams werden? Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen per **E-Mail (Stichwort „Key Account“)** an: DELA@capconsult.de
Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!